

USANDO EMPRESA CLOUD PARA MEJORAR LA GESTIÓN DIARIA

2013 marzo caso de cliente de www.acens.com



La opinión simple y práctica de nuestro cliente:

“Mi grado de satisfacción con el Servidor Cloud proporcionado por acens francamente es muy positivo y lo recomiendo”

Dimasa se encarga principalmente de la **fabricación, diseño y comercialización de productos propios en el mundo audiovisual**, como pueden ser pizarras interactivas, pantallas de proyección, soportes audiovisuales, etc. Fernando Molinas, Director Comercial, nos por qué decidieron contratar el servicio Empresa Cloud: “hablamos con una serie de profesionales al respecto, que nos indicaron **las ventajas que representaba el incorporar la Nube a lo que sería la gestión diaria**”.

“**Nuestra aproximación a acens proviene del mundo pedagógico**, de las escuelas en concreto, porque como proveedores y suministradores de elementos audiovisuales tenemos mucho contacto con Universidades, escuelas...”, indica Fernando: “Determinados profesores que ya colaboraban con acens nos hicieron ver las ventajas que implicaría el poder colaborar activamente”.

Dimasa dispone de Servidor Cloud y gracias a ello Fernando comenta: “no hemos tenido que actualizar prácticamente ningún terminal. **El terminal accede a la Nube, donde se ofrecen todos los contenidos con todo tipo de paquetes de oficina muy modernos** y con una capacidad de memoria tremenda. Entonces el terminal puede ser antiguo y estar visualizando un sistema operativo muchísimo más eficaz y moderno del que actualmente dispone quizás un terminal antiguo. En ese sentido pues ya de por sí es una ventaja espectacular”.

“Se puede decir perfectísimamente que **esto beneficia a la empresa en cuanto a productividad y en cuanto a ahorro de tiempo**, en el sentido de que se puede hacer la gestión de una manera relativamente inmediata cuando nos solicitan algún tipo de información”, añade Fernando Molinas, destacando que “no es necesario tener que esperar y hacer esperar al cliente a que de alguna forma volvamos al despacho”.



ENTREVISTA A FERNANDO MOLINAS, DIRECTOR COMERCIAL DE DIMASA

- **¿En qué sentido ha mejorado la Nube su gestión diaria?**

Generamos rapidez de respuesta, que a veces hoy por hoy es muy importante. La gente necesita inmediatamente conocer ofertas o determinadas características técnicas o multiplicidad de elementos que en el día a día pueden de alguna forma dificultar la culminación o el cierre del proceso de venta.

- **Dentro de la gama de servicios denominada “Empresa Cloud” usted se ha decidido concretamente por Servidor Cloud, ¿cuál es el rendimiento que obtiene del mismo?**

Nosotros usamos el Servidor Cloud principalmente porque hay elementos que vienen del departamento de producción, del departamento de contabilidad o administración que se le llama aquí, del departamento comercial y que requieren de la interrelación entre ambos. Es decir, en ocasiones tienes que entrelazar determinadas fichas técnicas o determinados contenidos técnicos con presupuestos o cosas parecidas.

Todo ese tipo de información queda depositada en lo que sería la nube y se puede hacer, por parte de todo el mundo, sin ningún tipo de restricción, cuando alguien por lo que fuere tiene que acceder a determinada información desde casa a unas horas muy concretas de la noche, o bien estamos en el extranjero, por ejemplo sin ningún tipo de dificultad podemos acceder a la información propia del servidor sin complicaciones. Con lo cual significa una ventaja importantísima.

- **¿Qué destacaría del Servidor Cloud?**

Por un lado modernidad en algunas de las aplicaciones y por otro lado lo que significa el no verse sometido a la esclavitud de los costos de mantenimiento y adecuación de lo que serían los servidores que tenemos precisamente en la empresa.



Fernando Molinas
Director Comercial de Dimasa



DIMASA

Web: <http://www.dimasa.es/>

E-mail: info@dimasa.es

Tlf: 91 616 96 88