INFRAESTRUCTURA EN LA NUBE A UN COSTE MUY REDUCIDO

2012 abril, caso de cliente de **www.acens.com**

Luis Esteban (Responsable de Sistemas): "La verdad es que estoy encantado con la Nube. Ya no tenemos servidores Dedicados, tenemos servidores en Nube"

Antartyca es una empresa que presta **servicios de consultaría avanzada,** ofreciendo a sus clientes una infraestructura tecnológica para que desarrollen sus proyectos a un coste muy reducido. Para ello se basan "en la tecnología de acens para virtualizar servidores", como cuenta su Responsable de Sistemas, Luis Esteban.

Esta empresa surge de la asociación de un grupo de profesionales con más de 15 años de experiencia en el sector tecnológico. Se dedica a la implantación y al despliegue de soluciones SAP, como explica Luis Esteban: "SAP ECC es un ERP, una plataforma tecnológica que permite a las empresas llevar a cabo sus **procesos de negocio de la forma más eficientemente posible y más abierta".**

La misión de AntartycA es ayudar a las empresas a encontrar el camino eficiente que las haga cada vez más competitivas dentro de sus sectores y entornos. Para ello cuentan con un **equipo de 50 profesionales, a los que ofrecen un plan de carrera ajustado a su perfil** y con una formación continua, la cual es revisada anualmente.

Luis Esteban nos habla también de la infraestructura contratada: **"Empezamos en acens hace unos 3 años** con un servidor Dedicado, y poco a poco fuimos pasándolo a un servidor en nube, y la verdad es que estoy encantado con la nube. Ya no tenemos servidores Dedicados, tenemos servidores en Nube".

ENTREVISTA A LUIS ESTEBAN DE ANTARTYCA

Luis Esteban, Responsable de Sistemas de AntartycA Consulting, S. L.

• ¿Cómo surgió la idea de crear vuestra empresa?

Antartyca nace hace casi diez años cuando un grupo de amigos, consultores del ERP SAP vieron que el mercado se transformaba de los grandes proyectos de largas duraciones a proyectos cortos, en los que se necesitaba profesionales muy expertos durante cortos periodos de tiempo, algo que se escapaba a lo que ofrecían las grandes empresas con estructuras menos dinámicas.

• ¿Cómo cree que evolucionará su sector en el futuro? ¿Se están preparando para ello?

Esa es una pregunta muy difícil de contestar aunque preveo que el futuro va a tender al modelo de pago por uso de los recursos, y va a alejarse cada vez más de los grandes equipos de soporte que solía haber en las empresas, permitiendo a empresas como Antartyca jugar en un terreno en la que llevan años compitiendo.

• ¿En qué forma y con qué precios comercializan su herramienta?

Básicamente como los servicios del cloud computing, se busca para nuestros proyectos los consultores con las capacidades que demanda el proyecto en todo momento, en la que se ajusta la tarifa a lo que marque el proyecto y a su duración, siendo ésta de meses, semanas o incluso horas de trabajo.

• Sobre el producto acens contratado.

El servicio contratado en la actualidad nos permite ofrecer a nuestro cliente la posibilidad de disponer de un sistema ERP en exclusividad para sus cursos de formación, junto con los servicios profesionales de montaje y despliegue, únicamente el tiempo en el que se está dando dicha formación, y liberar los recursos una vez terminados.

Esta solución es mucho mejor y más económica que el alquiler de un servidor dedicado las 750 horas del mes, puesto que sólo se imparten 200 horas al mes de formación, y también más económica que la adquisición de un servidor físico que una vez finalizado el curso no se ha amortizado completamente.

Este modelo puede trasladarse a la realización de actualizaciones, pruebas de concepto, pruebas de estrés, etc.

Antartyca Consulting, S.L.
C/ Isabel Colbrand, 10
Planta 4. Oficina 94
Tlf: 913711138

Web: http://www.antartyca.com
E-mail: antartyca@antartyca.com
Linkedin: http://www.linkedin.com/company/antartyca-consulting