# UNA PLATAFORMA ONLINE PARA CONECTAR EMPRESAS Y QUE COLABOREN ENTRE SÍ

2012 junio, caso de cliente de **www.acens.com**

Simbiotika

**“Gracias al Cloud de acens podemos configurar de forma sencilla máquinas que clonan a nuestro entorno de producción, sin pagar por ellas cuando no se están utilizando”**

**“Nuestra llegada de usuarios está siendo incluso mayor que la que teníamos prevista** en nuestro plan de empresa”, comenta José Gabriel García Ortega (@JGabrielGarcia), CEO y cofundador de Simbiotika.com, una plataforma online gratuita para conectar empresas.

**El primer producto de pago que ha lanzado @Simbiotika es el Informe Avanzado:** “Nuestros analistas hacen una investigación bastante profunda para analizar sus cuentas, sus balances, lo interpretan, hacemos análisis de la reputación online, qué se dice de una marca… con el objetivo final de darle a nuestro usuario toda la información que necesite para decidir si realmente esa empresa es lo que él está buscando”.

“Está teniendo buena acogida”, indica José Gabriel sobre el Informe Avanzado: **“En tres meses ya tenemos ingresos”,** y eso para una startup “es un hito importante”, por lo que ya están pensando en la internacionalización.

Aproximadamente tienen ya 1,6 millones de perfiles de empresas españolas. **“Posicionando bien esas empresas en Google, son las propias empresas las que encuentran su empresa en Simbiotika”.** Al acceder a la web y ver que les aporta valor, completan sus datos y “ven que también les mejora el posicionamiento de su propia página web”, con lo que muchas empresas acaban siendo clientes.

## ENTREVISTA CON JOSÉ GABRIEL GARCÍA ORTEGA, CEO Y COFUNDADOR DE SIMBIOTIKA

José Gabriel García Ortega
(@JGabrielGarcia)

**• ¿Cómo surgió la idea de crear vuestra empresa?**
Simbiotika nace en el contexto de una Escuela de Negocios en donde dos de los emprendedores fundadores del proyecto cursaban su MBA. La idea original consistía en crear una plataforma online donde las empresas pudiesen contactar entre sí con diferentes herramientas. Poco después y durante la fase de maduración de la idea se añadió el modelo de negocio de Simbiotika que está basado en la venta de información avanzada sobre empresas, como complemento a los perfiles de la plataforma 2.0 que conecta empresas desde simbiotika.com.

**• ¿En qué forma y con qué precios comercializan su herramienta?**
La plataforma 2.0 que ejerce como conector de empresas es totalmente gratuita desde http://www.simbiotika.com. Los usuarios pueden registrar sus empresas para poder ser localizadas dentro de la plataforma o buscar activamente a posibles clientes, proveedores o partners a través de los diferentes buscadores de simbiotika o creando unas Ofertas/Demandas a las que llamamos 'Simbiosis'.
Si durante este proceso el usuario necesita acceder a información avanzada sobre una empresa (balances, cuentas de resultados, directivos y contactos clave, análisis de reputación online, etc.), puede adquirir un informe investigado eligiendo exactamente los módulos de información que quiere incluir en ese informe y pagando sólo por ellos.

**• ¿Cómo cree que evolucionará su sector en el futuro? ¿Se están preparando para ello?**
Si entendemos por nuestro sector, el sector de la información empresarial, creemos que estamos iniciando un periodo de cambio no sólo en España sino a nivel global. Las diferentes iniciativas relativas a Open Data están provocando que los Gobiernos y los Organismos Oficiales liberen información relativa a diferentes ámbitos incluido el empresarial. Esto va a provocar que el valor que ofrecemos la empresas infomediarias pase de ser la información en sí misma, a la interpretación de esa información. Por este motivo, en Simbiotika apostamos por informes revisados y analizados por personas reales, no por máquinas. Nuestros analistas añaden verdadero valor a los informes ya que se realiza una investigación de la empresa contactando incluso con la propia compañía para verificar toda la información extraída de las diferentes fuentes.

**• Sobre el producto acens contratado**
Somos usuarios habituales de varios productos de acens, siendo seguramente el principal de todos ellos el Cloud Público de acens. Cuando empezamos el desarrollo de Simbiotika teníamos contratados Servidores Dedicados en otro ISP pero pronto nos dimos cuenta de que íbamos a necesitar una mayor flexibilidad ya que nuestra metodología de desarrollo ágil (Scrum) implica picos quincenales de necesidad de almacenamiento y cómputo. Gracias al Cloud de acens podemos configurar de forma sencilla máquinas que clonan a nuestro entorno de producción y tenerlas disponibles para pruebas de forma, alineadas con nuestros ciclos de desarrollo y sin pagar por ellas cuando no se están utilizando.

Simbiotika

Calle Auso Monzo 16 5 D (Edificio Hispania) 03006 Alicante
Web: http://www.simbiotika.com
blog: http://blog.simbiotika.com/

Twitter: https://twitter.com/#!/@simbiotika
Facebook: https://www.facebook.com/simbiotika.empresas
LinkedIn: http://www.linkedin.com/company/simbiotika