

# SEGURIDAD INFORMÁTICA PARA GRANDES EMPRESAS

2013 marzo, caso de cliente de [www.acens.com](http://www.acens.com)

La opinión simple y práctica de nuestro cliente:

**“Nos basábamos en plataformas externas y en plataformas americanas que no cumplen la Protección de Datos, y decidimos al final montar nuestra propia solución aquí en España para cumplir esta ley y es lo que nos ha permitido empezar a crecer”**

Aryan Comunicaciones es una empresa mayorista de productos de seguridad informática que tiene contratado el que tiene contratado Cloud Storage, un sistema de almacenamiento online, fiable e ilimitado. **acens.tv ha estado conversando con su Product Manager en Seguridad, David Gasca**, quien comenta: “Vendemos seguridad informática para empresas muy grandes, y el servicio que nos ofrece acens no necesita ningún tipo de complemento porque cumple todas nuestras necesidades”.

Además, **David está satisfecho con la modalidad de pago por uso de Cloud Storage:** “Necesitábamos un producto flexible, y por eso la solución de acens nos encajaba muy bien, porque te van facturando mensualmente lo que gastas con excedentes y en ningún momento te limita”.

David Gasca describe el perfil de sus clientes: “Pequeños autónomos que quieren tener el backup de sus portátiles, o farmacias, o colegios de abogados, centros educativos... al final son cliente pequeñitos que van metiendo sus datos y lo que quieren es **una solución fácil, que tenga los datos en la nube para estar en las nuevas tecnologías**”.

**“El nivel de seguridad que ofrece Cloud Storage está a la altura del servicio que queríamos”**, indica el Product Manager en Seguridad de Aryan.



## ENTREVISTA A DAVID GASCA DE ARYAN COMUNICACIONES

- **¿Por qué se decidieron por acens?**

Llevamos muchos años trabajando con acens, desde hace por lo menos 10 años tenemos los productos de Hosting y de Housing de acens, las líneas de comunicaciones, y encima luego entró Telefónica de la mano de acens, con lo cual sentíamos todavía más confianza a la hora de trabajar con acens.



David Gasca González  
Product Manager en Seguridad (Aryan)

- **¿Responde Cloud Storage al tipo de almacenamiento masivo que buscabais desde Aryan?**

El producto que estábamos buscando desde Aryan tenía que ser un producto flexible porque no sabemos el volumen de crecimiento que vamos a tener. Realmente no tenemos picos hacia abajo en lo que son los datos, pero sí vamos incorporando clientes poco a poco. Nunca sabes el ritmo de crecimiento de clientes, depende mucho de las campañas de marketing que hagas, depende mucho de las formaciones, y a lo mejor te entran algunos clientes. Entonces necesitábamos un producto flexible, y por eso la solución de acens nos encajaba muy bien, porque te van facturando mensualmente lo que gastas con excedentes y en ningún momento te limita.

- **Seguramente habrá épocas del año en las que tengan muchos pedidos. ¿Les viene bien el pago por uso para picos puntuales de demanda?**

La demanda que tenemos en Aryan no es puntual hacia abajo sino es siempre hacia arriba, con lo cual nos viene muy bien. A los contables no les gusta nada hoy en día que digas 'preveo crecer esto' y tener que hacer uno aprovisionamiento y unos costes. Realmente los costes sólo vienen cuando realmente has conseguido clientes nuevos y has conseguido crecer. Entonces la verdad es que el pago flexible que tiene acens en este caso nos viene muy bien.



**Web:**  
<http://www.aryan.es/>  
**E-mail:**  
[aryan@aryan.es](mailto:aryan@aryan.es)  
**Tlf:**  
91 657 48 48

